

Alden Idriz



Indirizzo: Via Fanella 139a,

Località: 61032 Fano (PU)

Data di Nascita: 01.03.1977

Telefono: +39 333.4459459

e-mail: aldeng9@hotmail.com; aldenidriz@gmail.com

Cittadinanza: Italiana / Bosniaca

Esperienze Lavorative

Interprete

Interprete per la Procura della Repubblica presso il Tribunale di Pesaro.

- Le traduzioni in lingua Bosniaca, Croata e Serba

Project manager area Scandinavia e Balcani

07.2017/presente

- Project manager e coordinatore eventi di promozione Food and Beverage in Scandinavia e nell'area balcanica
- Responsabile Food and Beverage department

Export manager area Balcani/Est Europa

05.2015/presente

In.d.a.co. Soc. Coop

Pesaro

- Conduzione delle trattative di vendita e dei termini di erogazione del servizio
- Ricerca e sviluppo clienti tramite anche analisi di mercato specifiche per l'area gestita
- Verifica dei bisogni del cliente e sviluppo ad hoc della strategia di vendita

L'esperienza commerciale estera è maturata nel tempo nei seguenti settori:

Manifatturiero

- Fail Group, di Marsciano (PG). Azienda produttrice di infissi, porte e porte blindate.
- Clam, di Marsciano (PG). Azienda produttrice di stufe, caldaie e camini a pellet.
- Gambini Meccanica, di Pesaro (PU). Azienda produttrice di meccanica di precisione.
- Isolex, di Porto Torres (CA). Azienda produttrice di materiale per isolamento termico.
- Metalcoop, di Certaldo (FI). Azienda produttrice di scaffalature per magazzini industriali, supermercati e altri luoghi di vendita.
- Raviplast, di Ravenna (RA). Azienda produttrice di packaging.
- Socam, di Salerno (SA). Azienda produttrice di scaffalature e mobili per ufficio.
- Ora Office (RM) Azienda produttrice di mobili per ufficio.
- Cartiera Marchigiana (MC) Azienda produttrice di cartone
- Pram Commerciale (RE) Azienda distributrice di componenti meccaniche (ufficio acquisti da Cina)

Titolare di impresa commerciale

06.2009/08.2015

Caffè Darderì S.n.c

Fano

- Gestione dell'impresa commerciale in qualità di titolare
- Definizione del piano strategico e commerciale per settore ristorativo;
- Redazione del budget per reparti e monitoraggio delle spese
- Supporto tecnico operativo al team in ambito documentale e organizzativo.

02.2000/05.2002

Alleanza Assicurazioni

Fano

- Verifica e analisi delle esigenze assicurative dei clienti o potenziali tali;
- Sviluppo del portafoglio clienti;
- Calcolo dei preventivi e istruzione dei potenziali clienti sulle opzioni di assicurazione.
- Risposte ai clienti sulle questioni irrisolte.

Istruzione e formazione

2017 Labirinto Soc. Coop

- **Corso di comunicazione commerciale**

2010 Centro per l'impiego e la formazione di Pesaro

- **Corso di formazione: Gestione Aziendale**

2006 Centro per l'impiego e la formazione di Pesaro

- **Corso di formazione "Marketing dell'export nei paesi in pre-adesione U.E."**

2000 Università degli Studi "Carlo Bo" di Urbino

- **Facoltà di Scienze Politiche, presso l'Università degli Studi "Carlo Bo" di Urbino. Laurea non conseguita.**

1999 I.I.S. "S. Marta - G. Branca" - Pesaro

- **Diploma in Tecnico dei servizi alberghieri e Food and beverage manager**

Lingue Conosciute

Madrelingua Italiano/Serbo/Croato/Bosniaco

| Altre lingue conosciute | Comprensione | Parlato | Scritto |
|-------------------------|--------------|---------|---------|
| Inglese | B2 | B2 | B2 |

Capacità e competenze informatiche

- Ottima conoscenza del pacchetto Office
- Ottima conoscenza delle comuni reti informatiche e di comunicazione (Explorer, Outlook, Google Chrome)
- Buona conoscenza del software Smartsheet

Patenti

- B (automunito)

Ulteriori informazioni

Spiccata attitudine al lavoro in team e al problem solving.

Estremamente flessibile, sono in grado di adattarmi a nuove situazioni/ambienti in modo rapido e senza alcun tipo di criticità.

Veloce nell'apprendere e assimilare le novità che i cambiamenti portano con sé.

- Capacità di individuazione e targetizzazione dei potenziali clienti.
- Conoscenza approfondita dei Paesi e dei mercati balcanici e orientamento all'approfondimento relativo ai mercati di settore e agli specifici canali di vendita.
- Capacità di negoziazione dei contratti.
- Solida etica lavorativa.
- Capacità di lavorare in gruppo maturata in molteplici situazioni in cui era indispensabile la collaborazione tra figure diverse.

DISPONIBILE A VIAGGIARE E A TRASFERIRSI

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

Fano 14/05/2019